Název studijního předmětu: **MARKETING**

Vymezení studijního předmětu: základ oboru – povinný

Ročník: 3.

Semestr: zimní a letní

Způsob výuky: přednáška – 1 hod / cvičení – 1 hod

Uzavření: klasifikovaný zápočet

Přednášející: Mgr. Jana Janulíková, kontakt: jjanulikova@gmail.com, 606717732

Rozvrh: středa 16.00-19.00, 1x za 14 dní

Konzultace: e-mailem, dále dle individuální domluvy

**CÍL**

Cílem kurzu je osvojení základů marketingu, seznámení a pochopení jeho významu pro úspěšnou a efektivní činnost v tržním prostředí. Součástí kurzu jsou také praktické aplikace jednotlivých okruhů.

**OBSAH KURZU**

* základní marketingové pojmy a koncepce, historie marketingu
* marketingové prostředí
* chování kupujících na trhu
* trh a cílený marketing
* marketingový mix (product, price, placement, promotion)
* marketingový komunikační mix
* marketingový informační sytém, marketingový výzkum
* marketingové plánování
* marketingové analýzy
* marketing služeb
* marketing v neziskovém sektoru
* artmarketing
* brandmarketing
* současné trendy marketingu

# ORGANIZACE VÝUKY

* program setkání: prezentace studentů – aktuální case studies oblasti marketingu, teoretický diskurs a aplikace teorie na praktické oblasti, diskuse nad zadanou literaturou – vyžaduje se aktivní účast studentů
* vyžadované studijní prameny: povinná literatura, prezentace a další materiály poskytnuté ve výuce, marketingové časopisy

# PODMÍNKY ABSOLVOVÁNÍ KURZU

* účast na setkáních
* zvládnutí povinné literatury a zadaných studijních textů
* aktivní přístup

ZS

* prezentace (1. aktuální případová studie na každém setkání, 2. publikace, 3. periodikum)
* zvládnutí písemného testu, min. 60%

LS

* prezentace (1. aktuální případová studie na každém setkání, 2. publikace, 3. periodikum)
* zvládnutí písemného testu, min. 75%

**POŽADAVKY K PREZENTACÍM**

1. Prezentace: odborná publikace / ZS a LS
* rozsah: cca 10-15 minut
* ne starší 5 let
* jedna v angličtině (prezentace v češtině)
* obsah publikace, struktura, způsoby interpretace témat, osoba autora, zajímavosti, doporučení
* praktické informace: vydavatel, cena, dostupnost
* dle možnosti fyzická ukázka knížky (v případě nedostupnosti kopie přední obálky a obsahu)
1. Prezentace: periodikum – odborný časopis / ZS a LS
* rozsah cca 5-10 minut
* profil periodika (obsah, témata, struktura), představení obsahu posledních pěti vydání (témata, texty, osobnosti), aktuální vydání, představení vybrané případová studie
* časopisy, blogy atp.
1. Prezentace: aktuální případová studie z oblasti marketingu a komunikace / ZS a LS
* rozsah cca 5-10 minut
* každý student na každém setkání

**POVINNÁ STUDIJNÍ LITERATURA A ZDROJE**

1. **Prezentace z výuky**
2. **Kotler, P.: Moderní marketing. Praha, Grada 2007.**

***nebo***

**Kotler, P., Armstrong, G.: Marketing: úvod. Praha, Grada 2004.**

***nebo***

**Kotler, P., Armstrong, G.: Marketing. Praha, Grada 2008.**

***Nebo***

**Boučková, J. a kol.: Marketing. Praha, C.H. Beck 2003.**

1. **Bačuvčík, R.: Marketing kultury. Zlín, VeRBuM, 2012.**

**DOPORUČENÁ STUDIJNÍ LITERATURA**

Aaker, D. A.: Brandbuilding – budování značky. Brno, Computer Press 2003.

Alsbury, A.; Jay, R.: Marketing, to nejlepší z praxe. Praha, Computer Press 2002.

Bačuvčík, R.: Marketing neziskového sektoru. Zlín, UTB 2006.

Bačuvčík, R.: Divadlo, filharmonie a studenti. Zlín, Verbum, 2008, CD-ROM.

Bačuvčík, R.: Nákupní chování obyvatel České republiky na trzích kulturních produktů 2008. Zlín, Verbum, 2009, CD\_ROM.

Bačuvčík, R.: Kultura a my. Zlín, VeRBuM, 2009.

Bačuvčík, R.: Marketing kultury. Zlín, VeRBuM, 2012.

Bajčan, R.: Techniky public relations aneb Jak pracovat s médii. Praha, Management Press 2003.

Bek. M.: Hudební posluchači v České republice 2001. Výzkumný grantový

projekt Ministerstva kultury, Brno 2002.

Boček, M.: POP. In store komunikace v praxi. Praha, Grada 2009.

Boučková, J. a kol.: Marketing. Praha, C.H. Beck 2003.

Byron, D.L.: Blogy: publikuj a prosperuj. Praha, Grada 2008.

Clemente, M.: Slovník marketingu. Brno, Computer Press 2004.

Clow, K.: Reklama, propagace a marketingová komunikace. Brno, Computer Press 2008.

Cooper, J.: Marketingové plánování. Praha: Grada 1999.

Fisk, P.: Staňte se marketingovým géniem. Brno, Computer Press 2006.

Foret, M., Procházka, P., Urbánek, T.: Marketing: základy a principy. Brno, Computer Press 2005.

Foret, M.: Marketing místního rozvoje a cestovního ruchu. Znojmo, SVŠE 2008.

Francová, E.: Marketing ve školství. Olomouc, Univerzita Palackého 2003.

Frey, P.: Marketingová komunikace: to nejlepší z nových trendů. Praha, Management Press 2008.

Glogar, A.: Marketingové plánování, controlling a audit. Zlín: UTB ve Zlíně 2006.

Kotler, P.: Social marketing. Strategies for changing public behavior. New York, Free Press 1976.

Godin, S.: Všichni marketéři jsou lháři. Praha, Management Press 2006.

Hálek, V.: Marketing obcí. Hradec Králové, Gaudeamus 2008.

Hannagan, T.: Marketing pro neziskový sektor. Praha, Management Press 1996.

Hanzelková, A.: Strategický marketing. Teorie pro praxi. Praha Grada 2009.

Hesková, M.: Marketingová komunikace. Moderní trendy v marketingu. Praha, Oeconomica 2009.

Hughes, M.: Buzzmarketing. Praha, Management Press 2006.

Jakubíková D.: Marketing v cestovním ruchu. Praha, Grada 2009.

Janečková, L.; Vaštíková, M. Marketing služeb. Praha, Grada Publishing 2000.

Johnová, R.: Marketing kulturního dědictví a umění. Praha, Grada 2008.

Kaiser, M.: The Art of the Turnaround: Creating and Maintaining Healthy Arts Organizations. Brandeis University Press 2008.

Kaiser, M.: Strategické plánování v umění. Praha: Institut umění - Divadelní ústav 2009.

Kalka, J.: Marketing podle cílových skupin. Brno, Computer Press 2007.

Kashani, K.: Proč už neplatí tradiční marketing. Brno, Computer Press 2007.

Kermally, S.: Největší představitelé marketingu. Brno, Computer Press 2006.

Kerrigan, Finola; Fraser, Peter; Őzbilgin, Mustafa (ed.): Arts Marketing. Oxford, Butterworth-Heinemann 2004.

Kesner, L.: Marketing a management muzeí a památek. Praha, Grada 2005.

Knight, P.: Vysoce efektivní marketingový plán. Praha, Grada 2007.

Koudelka, J.: Spotřební chování a segmentace trhu. Praha, VŠEM 2006.

Kotler, P.: Marketing Management, Praha, Grada 2007.

Kotler, P.: Moderní marketing. Praha, Grada 2007.

Kotler, P.: Marketing v pohybu. Praha, Management Press 2007.

Kotler, P.: Marketing podle Kotlera. Praha, Management Press 2006.

Kotler, P.: 10 smrtelných marketingových hříchů. Praha, Grada Publishing 2005.

Kotler, P.: Inovativní marketing. Praha, Grada 2005.

Kotler, P.: Marketing v otázkách a odpovědích. Brno, CP Books 2005.

Kotler, P., Armstrong, G.: Marketing: úvod. Praha, Grada 2004.

Kotler, P.: Marketing od A po Z. Praha, Management Press 2003.

Kotler, P.: Marketing Management, Praha, Grada 2001.

Kotler, P., Andreasen, A. R.: Strategic Marketign for Non-profit Organizations. Prentice Hall, 1997.

Kotler, P.; Roberto, E. L. Social Marketing – Strategies for Changing Public Behaviour. New York, The Free Press 1989.

Kottler, P.; Scheff, J. Standing Room Only: strategies for marketing the performing arts. Boston, Harvadr Business School Press 1987.

Koudelka, J.: Marketing: principy a nástroje. Praha: Vysoká škola ekonomie a managementu, 2007.

Kumar, N.: Marketing jako strategie vedoucí k úspěchu. Praha, Grada 2008.

Levinson, J.C.: Guerilla marketing: nejúčinnější a finančně nenáročný marketing. Brno, Computer Press 2009.

Lesáková, D.: Marketingové analýzy. Bratislava: Ekonóm 2006.

Machková, H.: Mezinárodní marketing. Praha, Grada 2009.

Molek, J.: Marketing sociálních služeb. Praha, VÚPSV 2009.

Nash, E.L.: Direct marketing. Praha, Computer Press 2003.

Newman, D.: Subscribe now! Building Arts Audiences. New York: Theatre Communications Group 1986.

Olins, W.: O značkách. Praha, Argo: Dokořán 2009.

O’Really, Daragh: Marketing the Arts. A Fresh Approach. London, Taylor and Francis Ltd 2010.

Patalas, T.: Guerillový marketing: jak s malým rozpočtem dosáhnout velkého úspěchu. Praha, Grada 2009.

Payne, A.: Marketing služeb. Praha, Grada 1996.

Pelsmacker, P., Geuens, M., Van den Bergh, J.: Marketingová komunikace. Praha, Grada 2003.

Pilík, M.: Chytrý marketing. Zlín, UTB 2008.

Přibová M, Tesar. G. a kol.: Strategické řízení značky. Případové studie. Praha, Professional Publishing 2003.

Reifová, I.: Slovník mediální komunikace. Portál, Praha, 2004.

Ries, A.: 22 věčných zákonů marketingu. Praha, Management Press 1997.

Sedláček, J.: E-komerce. Internetový a mobil marketing od A do Z. Praha, BEN 2006.

Scott, D.M.: Nová pravidla marketingu a PR. Brno, Zoner Press 2008.

Siering, D.: Art marketing. Start: Benešov, 1998.

Skořepa, L.: Marketing měst a obcí. České Budějovice, VŠERS 2008.

Solomon, M.: Marketing očima světových marketing manažerů. Brno, Computer Press 2006.

Soukalová, R: Strategický marketing. Zlín, FMK UTB 2004, učební text.

Světlík, J.: Marketing – cesta k trhu. Plzeň, Vydavatelství a nakladatelství Aleš Čeněk 2005.

Světlík, J.: Marketing a reklama. Zlín, FMK UTB 2004, učební text.

Světlík, J.: Marketing pro evropský trh. Praha, Grada 2003.

Světlík, J.: Marketing školy. Zlín, Copyright 1996.

Svoboda, R.: Marketing vzdělávání. Ostrava, Ostravská univerzita 2003.

Šimková, E.: Management a marketing v praxi neziskových organizací. Hradec Králové, Gaudeamus 2009.

Smolíková, Marta. Management v kultuře. Praha, 2008.

Šindler, P.: Event marketing. Praha, Grada 2003.

Škarabelová, Simona. Marketing ve veřejném sektoru. Brno, MU 2007.

Škarabelová, Simona. Komunikace a Public Relations. Brno, MU 2005.

Ekonomika kultury a masmédií. Edited by Simona Škarabelová - Jarmila Neshybová - Jaroslav Rektořík. Brno, MU 2007.

Tajtáková, Mária; Klepochová, Dagmar; Žák, Štefan. Prieskum postojov VŠ

študentov k opere a baletu. SND Bratislava: 2004.

Toman, M.: Intuitivní marketing. Praha, Management Press 2007.

Tomek, G., Vávrová, V.: Výrobek a jeho úspěch na trhu. Grada Publishing: Praha,

2001.

Tomlinson, R. Box Office Marketing. Arts Council of England: London, 1998.

Valentine, J. L.: Síla MLM: networking – marketing podpora. Hodkovičky: Pragma 2004.

Váňa, P.: Jak získávat nové zákazníky. I., II., III. Praha, Omega, 2006.

Vaštíková, M.: Marketing služeb: efektivně a moderně. Praha, Grada 2008.

Vysekalová, J.: Psychologie spotřebitele. Praha, Grada 2004.

Wessling, H.: Aktivní vztah k zákazníkům pomocí CRM. Praha, Grada 2003.

Westwood, J.: Jak sestavit marketingový plán. Praha, Grada Publishing 2000.

Wunderman, Lester: Direct marketing. Praha: Grada, 2004.

Zyman, S.: Konec marketingu, jak jsme jej dosud znali. Praha, Management Press 2005.

Odborné časopisy:

MaM.ihned.cz / Marketing a média

Strategie.e15.cz / Strategie

marketingsales.tyden.cz / MarketingSalesMedia

cms-cma.cz / Časopis České marketingové společnosti

marketingovenoviny.cz

Doporučené internetové portály / marketing v kultuře:

proculture.cz

artsmarketing.org

ad.

Doporučuji sledovat publikace z vydavatelství Grada, Management Press, Computer Press.